



# PROPOSTA COMERCIAL

Facilita Ambiental

Desenvolvimento de Website

## Sumário

<b>1. PROJETO</b> .....	2
1.1. Escopo do Projeto .....	2
1.2. Website.....	2
1.3 Etapas de trabalho .....	3
<b>2. INVESTIMENTO</b> .....	4
2.1 Custo do Projeto.....	4
2.2 Forma de Pagamento .....	4
<b>3. DÚVIDAS</b> .....	5

# 1. PROJETO

## 1.1. Escopo do Projeto

Com base nas informações previamente coletadas sobre as necessidades do cliente, descrevemos os requisitos encontrados para a criação do website visando encontrar soluções para os problemas identificados inicialmente.

## 1.2. Website

### 1.2.1. Banner

Através do banner, o usuário poderá ver frases e imagens em destaque da empresa.

### 1.2.2. Institucional

Através do módulo institucional o usuário poderá ver um texto explicativo da empresa, seus valores, missão e visão, sua equipe, além de fotos da empresa e da equipe.

### 1.2.3. Serviços

Através do módulo de serviços o usuário poderá ver listado os produtos, através de um texto descritivo e uma galeria de fotos.

### 1.2.4. Clientes

Através do módulo de clientes, o usuário poderá ver listado os clientes da empresa, através da logomarca da mesma.

### 1.2.5. Depoimentos

Através do módulo de depoimentos, o usuário poderá ver em forma de slider depoimentos sobre a empresa.

### 1.2.6. Contato

Através da página de fale conosco será possível enviar um e-mail diretamente para a empresa informando nome, e-mail de contato e mensagem, além de um mapa contendo a localização da empresa.

### 1.2.7. Painel Administrativo do Website

Conforme combinado, não terá painel administrativo do site. A inserção, edição e alteração de conteúdo será feita diretamente pelo desenvolvedor, a partir do código fonte.

## 1.3 Etapas de trabalho

O protótipo do projeto descrito na seção anterior será executado de acordo com as seguintes etapas de trabalho:

### 1. **Levantamento de requisitos e necessidades**

Reunimos as informações discutidas e detalhadas nas reuniões com o cliente.

### 2. **Elaboração da Proposta**

Com base nas informações *iniciais* levantadas criamos a proposta comercial para o cliente iniciando assim a negociação.

### 3. **Documento de Especificação de Requisitos**

Todas as informações serão formalmente documentadas em um documento de especificação de requisitos detalhando suas características funcionais ou não funcionais e enviadas ao cliente para validação.

### 4. **Assinatura do Contrato**

Formalização do projeto e ponto de partida para implementação.

### 5. **Criação do Layout da aplicação**

É dado início ao desenvolvimento do layout da aplicação para, posteriormente, ser validado pelo cliente.

### 6. **Validação**

Após, o layout e o documento de especificação de requisitos são validados pelo cliente.

### 7. **Implementação**

Desenvolver os requisitos e recursos de acordo com o documento de especificação são desenvolvidos.

### 8. **Testes**

Validar todas as seções da aplicação e do website através do uso de técnicas específicas, para evitar erros e falhas, ou até mesmo defeitos de desenvolvimento.

### 9. **Homologação**

Publicação da aplicação em local temporário para validação do cliente quanto a sua conformidade em todos os aspectos levantados inicialmente e acordados no projeto.

### 10. **Entrega e Implantação**

Implantação do sistema no local de produção definitivo e hospedagem do mesmo.

## 2. INVESTIMENTO

### 2.1 Custo do Projeto

O investimento para o desenvolvimento desse projeto é determinado pelo esforço necessário no desenvolvimento da interface e usabilidade do sistema com as suas funcionalidades e recursos. Abaixo está descrito o valor do projeto:

- Website ..... R\$ 1700,00.
- Bônus: website responsivo (adaptável para dispositivos móveis)

Total do investimento ..... R\$ **1.700,00**

Valor este que contempla o documento de proposta comercial. O valor pode ser ajustado e negociado dependendo das necessidades do cliente.

Demais custos:

- Hospedagem: R\$ 59,90 mensais, hospedados em servidor próprio;
- Domínio: R\$ 40,00 valor do registro deverá ser pago pelo cliente no momento da criação do domínio e posteriormente em uma parcela anual;

#### **Evolução/Melhorias/Alterações:**

Em evoluções do projeto ou manutenções no sentido de acrescentar novas funcionalidades será realizado novo estudo de viabilidade e estimativa para esforços e custos eventuais.

### 2.2 Forma de Pagamento

A forma de pagamento sugerida é da seguinte forma:

- 20% no ato da assinatura do contrato.
- 50% quando da conclusão, implantação do website.
- 30% Trinta dias após a conclusão.

Outra forma de pagamento sugerida é em até 5 vezes no boleto, após a entrega do projeto.

À vista com 5% de desconto no momento da assinatura do contrato.

*A forma de pagamento está aberta a negociação para adaptar a melhor forma de parceria entre a Ative e Facilita Ambiental.*

### 3. DÚVIDAS

Caso haja alguma dúvida com relação a algum item ou seção desta proposta ou mesmo dos serviços aqui oferecidos, elas poderão ser esclarecidas através do contato abaixo.

Atenciosamente,

---

Alessandro Beiersdorf  
Diretor Geral

contato@ativeinternet.com.br  
(55) 99681-0816