



PROPOSTA COMERCIAL

Gestor Contabilidade

Desenvolvimento de Website

Sumário

1. PROJETO	2
1.1. Escopo do Projeto	2
1.2. Website	2
1.3 Etapas de trabalho	3
2. INVESTIMENTO	4
2.1 Custo do Projeto	4
2.2 Forma de Pagamento	4
3. DÚVIDAS	5

1. PROJETO

1.1. Escopo do Projeto

Com base nas informações previamente coletadas sobre as necessidades do cliente, descrevemos os requisitos encontrados para a criação do website visando encontrar soluções para os problemas identificados inicialmente.

1.2. Website

1.2.1. Banner

No banner, o usuário poderá ver tópicos principais do conteúdo do site, em forma de slider.

1.2.2. Sobre nós

Através do módulo de Sobre nós, o usuário poderá ver um texto explicativo da empresa, seus valores, missão e visão, sua equipe, além de fotos da empresa e da equipe.

1.2.3. Serviços

Através do módulo de Serviços, o usuário poderá ver listado os serviços, através de um texto descritivo e uma foto.

1.2.4. Notícias

Através do módulo de Notícias, o usuário poderá ver listado as notícias cadastradas pelo administrador do site, através de um texto descritivo e uma foto.

1.2.5. Links úteis

Através do módulo de Links úteis, o usuário poderá ver listado links para sites externos.

1.2.6. Contato

Através da página de Contato, será possível enviar um e-mail diretamente para a empresa informando nome, e-mail de contato e mensagem, além de um mapa contendo a localização da empresa.

1.2.7. Painel Administrativo do Website

O site terá um painel administrativo para o cadastro do módulo de notícias, desenvolvido na plataforma Wordpress.

1.3 Etapas de trabalho

O protótipo do projeto descrito na seção anterior será executado de acordo com as seguintes etapas de trabalho:

1. Levantamento de requisitos e necessidades

Reunimos as informações discutidas e detalhadas nas reuniões com o cliente.

2. Elaboração da Proposta

Com base nas informações *iniciais* levantadas criamos a proposta comercial para o cliente iniciando assim a negociação.

3. Documento de Especificação de Requisitos

Todas as informações serão formalmente documentadas em um documento de especificação de requisitos detalhando suas características funcionais ou não funcionais e enviadas ao cliente para validação.

4. Assinatura do Contrato

Formalização do projeto e ponto de partida para implementação.

5. Criação do Layout da aplicação

É dado início ao desenvolvimento do layout da aplicação para, posteriormente, ser validado pelo cliente.

6. Validação

Após, o layout e o documento de especificação de requisitos são validados pelo cliente.

7. Implementação

Desenvolver os requisitos e recursos de acordo com o documento de especificação são desenvolvidos.

8. Testes

Validar todas as seções da aplicação e do website através do uso de técnicas específicas, para evitar erros e falhas, ou até mesmo defeitos de desenvolvimento.

9. Homologação

Publicação da aplicação em local temporário para validação do cliente quanto a sua conformidade em todos os aspectos levantados inicialmente e acordados no projeto.

10. Entrega e Implantação

Implantação do sistema no local de produção definitivo e hospedagem do mesmo.

2. INVESTIMENTO

2.1 Custo do Projeto

O investimento para o desenvolvimento desse projeto é determinado pelo esforço necessário no desenvolvimento da interface e usabilidade do sistema com as suas funcionalidades e recursos. Abaixo está descrito o valor do projeto:

- Website R\$ 1650,00.
- Bônus: website responsivo (adaptável a todos os dispositivos)

Total do investimento R\$ **1.650,00**

Valor este que contempla o documento de proposta comercial. O valor pode ser ajustado e negociado dependendo das necessidades do cliente.

Demais custos:

- Hospedagem: R\$ 79,00 mensais, hospedados em servidor próprio;
- Domínio: R\$ 40,00 valor do registro deverá ser pago pelo cliente no momento da criação do domínio e posteriormente em uma parcela anual;

Evolução/Melhorias/Alterações:

Em evoluções do projeto ou manutenções no sentido de acrescentar novas funcionalidades será realizado novo estudo de viabilidade e estimativa para esforços e custos eventuais.

2.2 Forma de Pagamento

A forma de pagamento sugerida é da seguinte forma:

- 20% no ato da assinatura do contrato.
- 50% quando da conclusão, implantação do website.
- 30% Trinta dias após a conclusão.

Outra forma de pagamento sugerida é em até 5 vezes no boleto, após a entrega do projeto.

À vista com 5% de desconto no momento da assinatura do contrato.

A forma de pagamento está aberta a negociação para adaptar a melhor forma de parceria entre a Ative e Gestor Contabilidade.

3. DÚVIDAS

Caso haja alguma dúvida com relação a algum item ou seção desta proposta ou mesmo dos serviços aqui oferecidos, elas poderão ser esclarecidas através do contato abaixo.

Atenciosamente,

Alessandro Beiersdorf
Diretor Geral

contato@ativeinternet.com.br
(55) 99681-0816